

темы – относительная независимость в принятии решений по обеспечению функционирования объектов экономики и создание дополнительных стимулов к обеспечению безопасности людей и материальных ресурсов.

ЛИТЕРАТУРА

1. **Закон** Республики Беларусь от 10 января 2000 г. № 363-З «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2000. – № 8. – 2/138.
2. **Закон** Республики Беларусь от 15 июня 1993 г. № 2403-ХП «О пожарной безопасности»: в ред. Закона Респ. Беларусь от 11.01.2002 № 89-З // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2002. – № 9. – 2/838.
3. **Закон** Республики Беларусь от 5 января 1998 г. № 122-З «О радиационной безопасности населения» // Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 1998. – № 5. – С. 25.

4. **Закон** Республики Беларусь от 5 мая 1998 г. № 141-З «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» // Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 1998 г. – № 19. – С. 212.

5. **Закон** Республики Беларусь от 5 января 2004 г. № 262-З «О техническом нормировании и стандартизации»: в ред. Законов Респ. Беларусь от 19.07.2005 № 42-З, от 20.07.2006 г. № 162-З // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2006. – № 2/1259.

6. **Пожарная** безопасность. Общие требования: ГОСТ 12.1.004–91.

7. **Пожарная** безопасность технологических процессов. Общие требования. Методы контроля: ГОСТ Р 12.3.047–98.

8. **Основные** показатели обстановки с чрезвычайными ситуациями за 2005 г.: инф.-стат. сб. НИИ ПБиЧС МЧС Беларуси. – Минск, 2006.

9. **Основные** показатели обстановки с чрезвычайными ситуациями за 2006 г.: инф.-стат. сб. НИИ ПБиЧС МЧС Беларуси. – Минск, 2007.

Поступила 6.06.2007

УДК 339.9(510)

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ ПОСЛЕ ВСТУПЛЕНИЯ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

ШЛЫК В. С.

Белорусский национальный технический университет

Положительные стороны вступления Китая в ВТО. В рамках Договора о вступлении в ВТО в КНР с июля 2005 г. был введен плавающий обменный курс валюты. Это нововведение помогло не только снять напряженность в отношениях с США и странами Евросоюза, но и увеличить гибкость валютного курса, который раньше в Китае был строго фиксированным.

Были внесены значительные поправки в таможенный кодекс. Уже за четыре года со дня вступления в ВТО таможенные пошлины на импортные товары снизились в среднем до 10 %. На промышленную продукцию – с 9,5 до 9,0 %, на сельскохозяйственную продукцию –

с 15,6 до 15,3 %. Только за 2005 г. около 900 наименований товаров попали под снижение таможенных сборов. Еще 200 наименований вошли в так называемую группу наибольшего благоприятствования [1, с. 30].

В рамках либерализации рынка был принят ряд поправок к действующему законодательству (например, Положение о предприятиях прямого сбыта и Положение о запрещении пирамидальной торговли). Эти два законодательных акта стали основой развития торговой отрасли. Так, 2 ноября 2005 г. Министерство коммерции КНР обнародовало Порядок внесения и управления залогом предприятий прямого сбыта,

а также Порядок профессиональной подготовки работников предприятий прямого сбыта. Новыми законами китайское правительство четко разграничило прямой сбыт, что позволит многим предприятиям, торгующим напрямую, развиваться в условиях честной конкуренции.

Впервые в китайском законодательстве появилось такое понятие, как «частная собственность». Закон «О вещном праве», который сейчас разрабатывается, станет главным в области защиты частной собственности, охраны порядка рыночной экономики и государственной защиты населения. Разработан и внесен ряд поправок к Законам «О биржевой торговле» и «О компаниях». Законодательные акты, регулирующие биржевую деятельность, были серьезно пересмотрены. В результате почти в 40 % статей были внесены изменения. Новая редакция Закона «О компаниях» предусматривает упрощенную процедуру регистрации новых предприятий, позволяет более эффективно распоряжаться уставным капиталом, регулирует отношения работодателей и сотрудников предприятий. Также внесены поправки в статьи о взаимоотношениях акционеров предприятий с тем, чтобы акционерные компании стали более прозрачными для держателей акций.

Обновленные законы вступили в силу с 1 января 2006 г. Все эти шаги, предпринятые китайским правительством, делают Китай еще более привлекательным для потенциальных инвесторов. Результаты говорят сами за себя. Внешнеторговый оборот Китая за последние четыре года возрос до 1,4 трлн дол. США, и ныне Китай занимает третье место в мире по масштабам внешнеэкономической деятельности [1, с. 31]. Западная пресса отмечает, что инвестирование в китайскую экономику по-прежнему остается самым выгодным вложением капитала.

Отрицательные стороны во вступлении Китая в ВТО. Центральным вопросом на министерской конференции ВТО в Сянгане было согласование последнего срока отмены экспортных сельскохозяйственных субсидий. Бедные страны не могут успешно конкурировать на сельскохозяйственном рынке с развитыми, так как правительства последних помогают своим фермерам. В рамках программы по борьбе с бедностью было решено свести сельскохо-

зяйственное субсидирование к минимуму. Одним из основных противников этого решения были страны ЕС, которые отказывались вслед за США снижать объемы субсидирования. Впервые Китай как полноправный член ВТО столкнулся с политикой двойных стандартов в текстильном споре с США. Еще в 1994 г. члены ВТО разработали Соглашение по текстилю и одежде, которым предусматривалась поэтапная отмена всех квот и лимитирования импорта текстильных изделий [2, с. 58]. Китай постепенно увеличил экспорт продукции, что вызвало сильное недовольство со стороны США, хотя КНР действовала в рамках принятого Соглашения. США, напротив, до сих пор сохраняют квотирование на импортный текстиль и всячески препятствуют импорту из Китая. Одновременно американцы нанесли удар по хлопководству КНР. Китай в рамках выполнения условий вступления в ВТО отменил государственное субсидирование этой отрасли, а в США по-прежнему продолжают осуществлять государственную помощь фермерам, нарушая правила ВТО. В результате этого более дешевый хлопок из США практически вытеснил с китайского рынка продукцию отечественных производителей. На внутреннем рынке цены на хлопок снизились на 30–40 %, что причинило ущерб китайским крестьянам. Эксперты отмечают, что США, таким образом, стараются за чужой счет решить сразу две проблемы – увеличить экспорт хлопка и ограничить импорт текстиля, при этом игнорируя решения, принятые ВТО [3, с. 110].

Перспективы членства Китая в ВТО. В январе 2006 г. для Китая закончился переходный период, который отвели стране для реорганизации экономики и законодательства в соответствии с требованиями ВТО. Наступил следующий этап, когда на китайский рынок финансов, связи и страхования вступают иностранные компании.

До сих пор эти сегменты рынка были закрытыми для иностранцев, но после вступления страны в ВТО банкирам, компаниям связи и страховщикам пришлось многое изменить в своей работе, чтобы подготовиться к жесткой конкуренции. Не секрет, что любой монополизм исключает развитие, что и было до недавнего времени в банковской и страховой сферах

Китая. Значительное отставание ощущается и сейчас. Более того, в последнем докладе международного рейтингового агентства Moody's отмечается, что улучшение положения китайских государственных банков – результат поддержки из госбюджета, а не собственная заслуга. Пока китайские банкиры перестраиваются для работы в новых условиях, иностранцы, используя преимущество в технологии и сервисе, уже провели подготовку к началу работы в Китае. Разработана целая стратегия: первый шаг – открытие сети филиалов в экономически развитых районах южного Китая. Второй – скупка акций ведущих банков Китая, что даст возможность широко применять услуги китайских банков, пользоваться результатами быстрого экономического роста страны, а также свести к минимуму собственные риски. Уступая китайским банкам в развитости сети филиалов, иностранные банки собираются делать ставку на богатых клиентов, которые в мировой банковской сфере дают до 80 % прибыли, притом, что составляют всего 20 % от общего числа клиентуры [3, с. 110].

Так что для китайских банков заканчивается эпоха высоких прибылей, которые они раньше получали за счет монополии и государственной поддержки. Вопрос остается открытым: насколько китайские банкиры готовы к конкуренции, насколько быстро успеют перестроиться для работы в новых условиях? Потому что мировые воротилы финансового рынка уже готовы расширять сферу своего влияния.

Непредвиденные сложности в экономике Китая. В период 2001–2005 гг. Китай увеличил ВВП, доходы от внешней торговли вывели страну в число лидеров мировой экономики. Однако китайские экономисты очень осторожно относятся к столь быстрым темпам развития. Это таит в себе скрытую угрозу нарушения экономической стабильности страны. Чрезмерная ориентация на внешний рынок ставит Китай в зависимость от подъема и спада мировой экономики в целом. Недавний пример с «текстильным спором» наглядно показал, что любое колебание спроса на международном рынке уже влияет на китайских производителей. Как только США и страны ЕС ввели квоты на импорт китайской одежды, многие предприятия этой отрасли Китая вынуждены были остано-

вливать или ограничивать производство. Проблему обозначил председатель Китайского общества по изучению макроэкономики Ван Цзянь. Он отметил, что довольно долгий рост инвестиций в экономику Китая вызвал рост производственных мощностей. Но из-за низкой покупательной способности на внутреннем рынке Китая производители стали больше уделять внимания экспорту своей продукции. Экспорт растет, но вместе с ним растет и дисбаланс между внутренним и внешним потреблением, растет энергопотребление, усиливается загрязнение окружающей среды. Эксперты отмечают, что при населении в 1,3 млрд чел. Китай был и остается самым крупным рынком мира, и если производители не будут обращать внимание на отечественный рынок, то это может привести к серьезному кризису. Китаю необходимо искать компромисс между внешней и внутренней торговлей, ориентировать производство на отечественного потребителя. И в 11-м пятилетнем плане уже отмечено, что страна будет постепенно переходить от внешне ориентированной экономики к экономике внутренней ориентации. Это, по мнению ведущих экономистов Китая, позволит держать темпы экономического роста на высоком уровне [3, с. 111].

Сельскохозяйственный аспект. На 19-й сессии ПК ВСНП 10-го созыва 29 декабря 2005 г. было принято решение об отмене сельскохозяйственного налога, который был введен 3 июня 1958 г. [4, с. 22]. С 1983 г. Госсовет согласно указанному Положению стал облагать, помимо общего сельхозналога, и налогом на особые местные виды продукции сельского и лесного хозяйства, а в 1994 г. заменил его налогом на особые местные виды сельскохозяйственной продукции и начал взимать животноводческий налог в животноводческих районах. Тогда система аграрного налогообложения включала сам сельхозналог, налог на особые местные виды сельскохозяйственной продукции и животноводческий налог. Аннулирование с 2006 г. этого Положения лишило правового основания взимания всех трех этих видов сельхозналога. До этого времени в части китайских провинций крестьяне уже были освобождены от уплаты сельхозналога или налоговая ставка была снижена. Последнее же принятое решение юридически закрепило отмену налога,

ставка которого была определена с учетом среднего уровня сбора урожая. И с 1 января 2006 г. 900 млн китайских крестьян навсегда простились с сельхозналогом, который взимался в течение долгих лет.

Статистические данные показывают, что в 50-е гг. прошлого века на сельхозналог приходилось около 40 % общих налоговых поступлений Китая. С устойчивым увеличением бюджетных доходов страны здесь постепенно уменьшалась доля сельхозналога, которая в 1979 г. составляла 5,5 %, в 2004 г. – лишь 1 %, а в 2005 г. – 1,5 млрд юаней, т. е. 0,05 % от общих бюджетных доходов страны [4, с. 23].

Отмена сельхозналога явилась неизбежной, с точки зрения перспективы развития сельского хозяйства в Китае. После вступления Китая в ВТО в фокусе общественного внимания встал вопрос: окажет ли это отрицательное влияние на аграрный сектор экономики Китая? Согласно обязательствам, взятым при вступлении в ВТО, Китай должен значительно снизить импортные пошлины на сельхозпродукцию. Как показывают данные, ставка импортных пошлин на сельхозпродукцию снизилась с 45 % в 2002 г. до 17 % в 2005 г. [4, с. 23]. Кроме того, согласно соответствующему Положению ВТО Китай должен снять дотации на цены экспортной сельхозпродукции и средства сельскохозяйственного производства. Из-за высокой себестоимости производства такие виды китайской сельхозпродукции, как кукуруза, хлопок, сахарная свекла, тростник, соевые бобы, и без того с трудом выходят на мировой рынок. Если бы продолжал взиматься сельхозналог на них, то это в будущем повысило бы себестоимость их производства и лишило бы их конкурентоспособности.

Со вступлением Китая в ВТО жизнь многих крестьян в стране качественно изменилась. И таких примеров все больше. Хотя каждое индивидуальное хозяйство является просто каплей в море, но они стали звеньями в цепи индустрии сельского хозяйства мира. Рассмотрим некоторые из них.

Провинция Хэнань является традиционным районом производства хлопка в Китае. За последние годы объемы выращивания данной сельскохозяйственной культуры все больше снижаются, закупочная цена на хлопок не толь-

ко не поднимается, но даже снижается. Одной из важных причин такой ситуации является увеличение объема импорта хлопка после вступления Китая в ВТО. Ведь это одно из обещаний, сделанных Китаем перед вступлением в ВТО.

Однако эксперты полагают, что нельзя на этой основе считать, что импорт хлопка играет только отрицательную роль. Импорт хлопка в большом количестве, без сомнения, негативно повлияет на интересы хлопководов. Стратегия развития сельского хозяйства Китая предусматривает этот выбор как вынужденный, потому что в стране существует проблема, связанная с нехваткой пахотной земли и водных ресурсов. Заметно увеличение урожайности хлопка в стране, особенно в новом хлопковом районе Синьцзяна. Это тоже одна из причин задержания роста цены.

Статистические данные по разным отраслям показывают, что за прошедшие пять лет количество людей, трудоустроенных в текстильной промышленности, увеличилось примерно до 6 млн 800 тыс. и 4 млн 800 тыс. чел. соответственно. Большое количество работающих являются крестьянами-рабочими [5, с. 13].

В 2006 г. фабрика по производству крахмала во Внутренней Монголии (Китай) закупила картофель по цене 0,4 юаня за 1 кг, что на 4 фэня больше по сравнению с 2005 г. (1 дол. США = 7,7 юаня).

«Хотя цена на 1 кг картофеля поднялась только на 4 фэня, это имеет не простое значение», – сказал президент акционерной компании сельскохозяйственной науки и техники «Найлунь» с ограниченной ответственностью Внутренней Монголии Чжоу Цинфэн. В 2006 г. обрабатывающие предприятия победили в борьбе с демпингом, благодаря чему цена продукции поднялась на прежний уровень. В таком случае поднялась и закупочная цена на картофель, из-за чего предприятия были бы вынуждены ограничивать производство в крупном масштабе.

Антидемпинг, упомянутый Чжоу Цинфэном, имеет в виду антидемпинговое расследование, проведенное китайскими предприятиями по переработке картофельного крахмала в отношении импортного крахмала из стран ЕС, оно было названо «битвой по защите цены на

картофель» и стало первым антидемпинговым мероприятием в отношении сельскохозяйственной продукции в Китае.

Чжоу Цинфэн считает, что причина низкой цены на картофельный крахмал из стран ЕС заключается в том, что правительства стран ЕС субсидировали этапы выращивания, закупки сырья, обработки и экспорта. Это поставило китайские предприятия в трудное положение с двух сторон – конкуренция по снижению цены означает убытки предприятий, а не снижение цены приводит к залеживанию продукции, исчезновению клиентов, прерыванию как товарного, так и денежного оборота.

В 2005 г. ЕС экспортировал в Китай 75 тыс. т. картофельного крахмала, размах увеличения достиг 295 %, что равно общему объему за последние три года. В таком случае главные производственные предприятия были вынуждены провести обсуждения по ответным мерам и в конце 2005 г. совместно подали Министерству коммерции Китая ходатайство с требованием провести антидемпинговые расследования.

Министерство коммерции Китая 18 августа 2006 г. опубликовало предварительные результаты расследований в отношении картофельного крахмала, произведенного в странах ЕС, которые подтвердили факт демпинговых продаж в Китай указанной продукции, что нанесло ущерб соответственным отраслям Китая. В связи с этим Министерство решило взимать налог с предприятий-экспортеров в размере от 35 до 57,1 % в зависимости от их демпингового размаха [5, с. 14]. Таким образом, цена на картофельный крахмал восстановилась до уровня цены 2004 г. – около 4500 юаней за 1 т.

Настоящая «битва по защите картофеля» положила хорошее начало тому, чтобы китайские предприятия смогли рационально использовать средства торговой помощи, защищая свои интересы в рамках правил ВТО.

ВЫВОД

Для древнего Китая пять-шесть лет – лишь мгновение. Будучи новичком в ВТО, ему надо еще многому научиться, чтобы использовать правила этой организации для защиты собственных интересов. В Сянгане делегация КНР внесла чуть больше сорока предложений, заметно уступая другим членам организации, но со временем КНР станет более активным участником ВТО.

И все же хорошее начало положено. Китай уже плотно вошел в мировую экономику, а она в свою очередь принесла глубокие изменения в его жизнь.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сюеци, Ян. Четыре года в ВТО / Ян Сюеци // Китай. – 2006. – № 1 (3). – 80 с.
2. Сборник докладов Первого форума ведущих экономистов Китая и России. – Пекин: Народный университет Китая, Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, 2002. – 103 с.
3. Ивуть, Р. Б. Использование опыта реформирования экономики Китайской Народной Республики для Республики Беларусь / Р. Б. Ивуть, В. С. Шлык. – Гомель: БелГУТ, 2006. – 198 с.
4. Синьют, Тань. Сельхозналог отменен! / Тань Синьют // Китай. – 2006. – № 2. – С. 22–23.
5. Исюань, Чжан. Жизнь крестьян изменяется со вступлением в ВТО / Чжан Исюань // Партнеры. – 2007. – № 2. – С. 12–14.

Поступила 8.08.2007